

# 20-ЛЕТНИЙ ДИАЛОГ СО СПОРТОМ

## ОБЪЕДИНЕНИЕ «ДИАЛОГ-КОНВЕРСИЯ»



1992

2012



### ПЕРВЫЕ ШАГИ В НАГРАДНОМ БИЗНЕСЕ

В 1992 году случай свёл Виктора Александровича Егорова и вице-президента американской фирмы «General Awards» Николая Руссиана, занимавшегося оптовой поставкой комплектующих для производства наград. Николай Руссиан предложил Виктору Александровичу организовать в России производство стальных шпилек для сборки наградных кубков.

«Диалог-Конверсия» успешно справилась с поиском завода-изготовителя, согласованием деталей производства и полтора года обеспечивала поставки шпилек в США для «General Awards».



Николай Руссиан, вице-президент  
фирмы «General Awards»,  
с супругой и партнёром по бизнесу Синди



Памятный знак фирмы  
«General Awards»

В 90-е годы прошлого столетия в России почти никто не занимался наградным бизнесом. Запас советской наградной продукции к тому времени практически иссяк. Познакомившись с производством наград на примере американской фирмы «General Awards», руководство «Диалога-Конверсии» решило заполнить пустующую нишу на российском рынке.

Первых заказчиков приводили буквально за руку. Ездили в Олимпийский комитет, стучались во все кабинеты, встречались с руководителями федераций. В сумках носили готовые образцы.

Заказы обрабатывались всеми членами коллектива, независимо от занимаемых должностей. Комплектующие получали из Америки. Первыми сборщицами были Валентина Михайловна Старых и Людмила Ивановна Яковенко, в самые «горячие» моменты к ним подключались Виктор Александрович Егоров и Татьяна Александровна Волчинская.

В группу поддержки входили дети акционеров: Наташа Егорова – ныне Наталья Викторовна Муждабаева, генеральный директор; Костя Волчинский – ныне Константин Юрьевич, заместитель директора; Наташа Иванникова (дочь Людмилы Ивановны Яковенко) – ныне Наталья Вячеславовна, юристконсульт Объединения «Диалог-Конверсия».



Наташа Егорова  
и Костя Волчинский  
1995 год



Наталья Викторовна Муждабаева  
и Константин Юрьевич Волчинский



Наташа Иванникова  
1997 год



Наталья Вячеславовна Иванникова



Через год, в январе 1993 года, предприятие «Диалог-Конверсия» переехало в новый офис – помещение вечерней школы в районе метро «Пролетарская». Сначала заняли один класс, потом второй. Каждый член коллектива, невзирая на должности, мог сделать всё: забить гвоздь, разгрузить транспорт, съездить на таможню, купить продукты или приготовить еду.

### ПРИЗНАНИЕ ПРОФЕССИОНАЛОВ



**В 1994 году «Диалог-Конверсия» стала членом ARA – Всемирной ассоциации наград и знаков отличия – и ежегодно подтверждает свой статус в этой престижной организации**

### ЭТО ПРИНЦИПИАЛЬНО

За годы своего существования предприятие «Диалог-Конверсия» никогда не изменяло отечественной валюте, всегда оставаясь в рублёвом пространстве, даже во времена сложнейшей экономической ситуации.